
Содержание

О компании	1.1
Команда	1.2
Вакансии	1.2.1
Новости	1.3
Публикации	1.4
Мероприятия	1.5
Вебинары	1.5.1
Экскурсии	1.5.2
Услуги	1.6
Оператор ЭТП	1.6.1
Маркетинг закупок	1.6.2
Аутсорсинг закупок	1.6.3
Каталогизация	1.6.4
Тендерное сопровождение	1.6.5
Разработка ПО	1.6.6
Продажа неликвидов	1.6.7
Партнеры	1.7
Свидетельства и дипломы	1.8
Раскрытие инф. для Минцифры	1.9
Адреса и реквизиты	1.10
Контакты	1.11
Зарегистрироваться	1.12
Начать работу	1.13

ООО «ТендерПро» с 2002 года работает на рынке услуг по организации конкурентных закупок и продаж через электронные системы.

ЭТП ТендерПро позволяет организовывать торги на закупку и продажу всех видов: аукционы, тендеры, запросы котировок, многоэтапные конкурсы.

На электронной площадке проходят торги на реализацию непрофильных активов и неликвидов. Дополнительно Tender.pro предоставляет услуги каталогизации, тендерного сопровождения, разработки программного обеспечения, маркетинга и аутсорсинга закупок. Для организаторов торгов и поставщиков регулярно проходят бесплатные вебинары и работает круглосуточная техподдержка.

Миссия компании — создавать простые, эффективные и безопасные технологии в сфере электронных закупок для комфортного взаимодействия покупателей и поставщиков.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

Лучшая клиентская поддержка

ЭТП ТендерПро имеет наивысший уровень клиентской и технической поддержки. Рейтинг базируется на опросе ведущих корпоративных заказчиков России, проводимом RAEX (РА Эксперт).

В 2014 г. - диплом «Наивысший уровень клиентской и технической поддержки».

В 2015 г. - диплом «Высокий уровень клиентской и технической поддержки»
диплом «За прорыв в развитии трансграничной электронной торговли»

В 2017 г.- диплом «За достижения в области создания на платформе ЭТП центра компетенции по аутсорсингу закупок»
диплом «За создание новых форматов услуг в области межкорпоративной торговли».

В 2018 г. - диплом за «Высокое качество маркетинговой поддержки крупнейших корпоративных заказчиков».

В 2019 г. - диплом за «Высокое качество и разнообразие дополнительных сервисов».

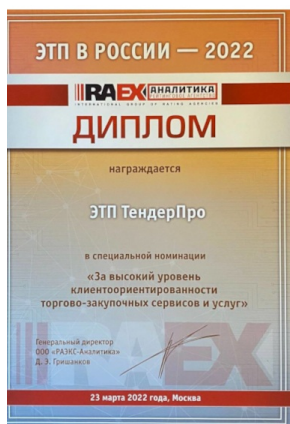
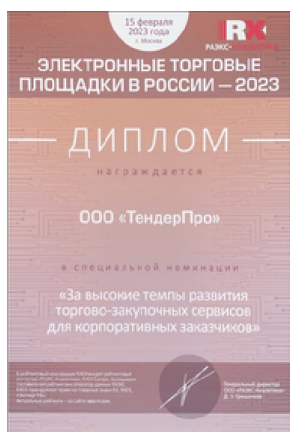
В 2020 г. - диплом «Наибольшая гибкость и широта торгово-закупочного функционала».

В 2021 г. - диплом «За развитие на платформе ЭТП центра компетенций по продажам неликвидных и непрофильных активов».

В 2022 г. - диплом «За высокий уровень клиентоориентированности торгово-закупочных сервисов и услуг».

В 2022 г. - сертификат «Лучшее предприятие отрасли 2021»

В 2023 г. - диплом «За высокие темпы развития торгово-закупочных сервисов для корпоративных заказчиков».





Рейтинговое исследование рынка электронной коммерции в секторе B2B базируется на опросе ведущих корпоративных заказчиков России. Компания ТендерПро активно развивается в сфере предоставления услуг по аутсорсингу закупочной деятельности. Наличие большой базы поставщиков, данных о реальных коммерческих предложениях и инструментов анализа рынка, позволило электронной торговой площадке стать центром компетенции по мониторингу цен и аутсорсингу снабжения.

Наша команда – креативные, инновационные, готовые к диалогу профессионалы.

Все, кто работает с ТендерПро, ценят компанию. Что привлекает, кроме финансовой выгоды? Прежде всего — это свобода быть самим собой, не отказываться от хобби, совмещать семью и карьеру, развиваться профессионально.

Встречи участников проекта:

- [2021 г.](#)
- [2019 г.](#)

Вакансии

Компания ТендерПро управляется не менеджментом, а общей целью компании, прозрачным процессом, эффективными внутренними коммуникациями и гибкой системой оплаты. Команда практикует подход «сам себе менеджер».

Наш подход

- Люди и коммуникации важнее процессов и инструментов.
- Работающий продукт важнее исчерпывающего технического задания.
- Сотрудничество с заказчиком важнее согласования условий контракта.
- Готовность к изменениям важнее следования первоначальному плану.
- Мы понимаем важность регламентированного подхода, но все же ориентируемся на принцип разумной достаточности.

Каждый сотрудник, принимая то или иное решение, четко осознает свои права и обязанности. Такую бизнес-модель называют холакратией. [См. подробнее](#)

«Люди хотят работать с ТендерПро. Жесткий контроль над рабочим графиком отсутствует, фиксируется результат труда. Многие сотрудники, определив наиболее интересную для себя область, специализируются в ней и открывают свои проекты и компании. ТендерПро поддерживает такие начинания, сотрудничает со своими бывшими

коллегами, так как они хорошо знают внутренние процессы и предлагают действительно интересные решения» -

начальник отдела кадров

Наша компания ищет креативных, ответственных, энергичных и целеустремленных сотрудников. Успех компании - это общий успех ее сотрудников, поэтому компания Tender.Pro щедро делится с ними своими достижениями. Мы ищем лучших, поэтому хотели бы видеть:

- умение работать в команде (пусть все мы разные, но, развивая Tender.Pro, все мы движемся к одной цели)
- креативность (в компании нет запретных тем - любая идея приветствуется, обсуждается и, если она достойна, реализуется)
- ответственность и работоспособность (если мы ставим цели - мы достигаем их, даже если, порой, это сделать непросто)
- высшее образование (большинство сотрудников компании - выпускники лучших вузов страны)
- опыт работы (это большой плюс - мы обучаем сотрудников, но с удовольствием учимся сами у них)
- дружелюбие (лучший способ решить проблему - решить ее с улыбкой)
- общительность (не стесняйтесь задавать вопросы и выражать свое мнение)

Работа с Tender.Pro

- интересное направление деятельности
- достойный заработок
- уютные условия работы
- дружная команда
- большие перспективы

Наш офис

Центральный офис нашей компании находится в г. Долгопрудном, МО. Компания организована выпускниками МФТИ, поэтому расположена недалеко от Физтеха. Если Вы живете в Москве или области - вы можете работать у нас в офисе.

Мы оплачиваем

- интернет, для тех, кто работает дома
- телефон, кто использует его в работе
- книги и журналы, если они требуются для работы

- отпускные и больничные, в соответствии с законодательством
- 50% затрат на фитнес

Вакансии от ЭТП ТендерПро

Контакты

Россия: +7 (495) 215-14-38, доб.124, e-mail: job@tender.pro

Узбекистан: +998 99 005-99-44

22.05.2025. [Бизнес инвестирует в здоровье: спрос на медоборудование растет](#)

29.04.2025. [ТендерПро участвует в «ИННОПРОМ. Центральная Азия»](#)

28.04.2025. [Компания ТендерПро приняла участие в форуме по реформе госзакупок в Узбекистане](#)

16.04.2025. [Приглашаем посетить стенд ТендерПро на MAP Russia 2025](#)

08.04.2025. [Строительные тендеры: какие изменения произошли в 2025 году](#)

04.04.2025. [Вдохновение на высоте: сотрудники IT-компаний на конференции с легендой PostgreSQL](#)

19.03.2025. [На ЭТП ТендерПро выросло число закупок оборудования и запчастей для машиностроения](#)

24.02.2025. [Лидеры спроса программного обеспечения в 2025 году](#)

18.02.2025. [Тендеры на санаторно-курортный отдых: что важно для компаний?](#)

11.02.2025. [Топ неликвидов 2024: что компании продавали чаще всего?](#)

05.02.2025. [ТендерПро примет участие в EXPO EURASIA VIETNAM 2025 в Хошимине](#)

Пресс-центр всегда готов поделиться информацией о работе группы компаний ТендерПро. Мы постоянно держим вас в курсе всех изменений системы электронных закупок Tender.Pro. [См.подробнее](#)

Наша цель

Сделать компанию открытой для рынка.

Наша задача

Предоставлять наиболее полную информацию о компании, как для СМИ, так и для наших клиентов.

Сайт Пресс-Центра содержит новости компании, мнения руководства и специалистов по вопросам, касающимся ключевых событий отрасли, а также экспертные комментарии по поводу значимых событий бизнеса, менеджмента и экономики.

[Новости](#)

[Мнения](#)

[СМИ о нас](#)

Раздел "Эксперты" позволяет ближе познакомиться с командой, работающей над проектами ТендерПро, понять философию компании и почувствовать, насколько близки вам наши принципы. Профиль каждого эксперта сформирован из высказываний, цитат, мнений специалиста и дает представление об уровне компетенции сотрудника, о взглядах на развитие рынка, о жизненных приоритетах. [См. подробнее](#)

Мы готовы к сотрудничеству со СМИ, также рассматриваем предложения по размещению рекламы, участию в тематических форумах, конференциях и выставках.

e-mail: pavlova@tender.pro

Раздел содержит информацию о мероприятиях ТендерПро, которые позволят приобрести полезные и актуальные знания в области корпоративных закупок.

Компании могут посетить:

- Семинары для поставщиков и организаторов;
- Вебинары для пользователей системы;
- Партнерские отраслевые мероприятия;
- Экскурсии по системе ТендерПро.

Информация о проведенных мероприятиях хранится в разделе [Архив мероприятий](#).

План вебинаров 2025 года расположен по ссылке [План вебинаров на 2025 год](#).

Подать заявку на обучение можно по контактными данным:

Руководитель центра обучения ЭТП ТендерПро Наталья Кузнецова

тел.: +7 (495) 215-14-38, доб.146

e-mail: nkuznezova@tender.pro

План вебинаров на 2025 год

Дата проведения	Тема вебинара	Организаторы / Поставщики	Ссылка
23.01.2025	Основы работы с электронной торговой площадкой: регистрация, размещение лотов, подача заявок	Организаторы	https://my.mts-link.ru/532087/137966716new/738398298
28.01.2025	Как поставщикам обойти конкурентов в тендерах без снижения цены	Поставщики	https://my.mts-link.ru/j/293901/174073290
04.02.2025	4 техники прямых продаж на ЭТП ТендерПро	Поставщики	https://my.mts-link.ru/j/293901/151101357
13.02.2025	Возможности автоматизации аукционов на ЭТП ТендерПро: как привлекать качественных участников	Организаторы	https://my.mts-link.ru/j/293901/194957487
13.03.2025	Новый функционал для организаторов. Эффективное взаимодействие с участниками тендеров	Организаторы	https://my.mts-link.ru/j/293901/106381918
04.03.2025	Новый функционал для поставщиков.	Поставщики	https://my.mts-

	Почему важно следить за обновлениями		
01.04.2025	Как поставщикам обойти конкурентов в тендерах без снижения цены	Поставщики	https://my.mts-link.ru/j/293901/27196479/
10.04.2025	Основы работы с электронной торговой площадкой: регистрация, размещение лотов, подача заявок	Организаторы	https://my.mts-link.ru/j/293901/14106366/
06.05.2025	4 техники прямых продаж на ЭТП ТендерПро	Поставщики	https://my.mts-link.ru/j/293901/16839596/
14.05.2025	Возможности автоматизации аукционов на ЭТП ТендерПро: как привлекать качественных участников	Организаторы	https://my.mts-link.ru/j/293901/16800562/
03.06.2025	Новый функционал для поставщиков. Почему важно следить за обновлениями	Поставщики	https://my.mts-link.ru/j/293901/41247474/
19.06.2025	Новый функционал для организаторов. Эффективное взаимодействие	Организаторы	https://my.mts-link.ru/j/293901/11180650/

	взаимодействие с участниками тендеров		
08.07.2025	Как поставщикам обойти конкурентов в тендерах без снижения цены	Поставщики	https://my.mts-link.ru/j/293901/93961655
10.07.2025	Основы работы с электронной торговой площадкой: регистрация, размещение лотов, подача заявок	Организаторы	https://my.mts-link.ru/j/293901/16759039
05.08.2025	4 техники прямых продаж на ЭТП ТендерПро	Поставщики	https://my.mts-link.ru/j/293901/16306071
14.08.2025	Возможности автоматизации аукционов на ЭТП ТендерПро: как привлекать качественных участников	Организаторы	https://my.mts-link.ru/j/293901/80031754
02.09.2025	Новый функционал для поставщиков. Почему важно следить за обновлениями	Поставщики	https://my.mts-link.ru/j/293901/21539582
11.09.2025	Новый функционал для организаторов. Эффективное взаимодействие	Организаторы	https://my.mts-link.ru/j/532087/36378585

	с участниками тендеров		
07.10.2025	Как поставщикам обойти конкурентов в тендерах без снижения цены	Поставщики	https://my.mts-link.ru/j/293901/155413929
09.10.2025	Основы работы с электронной торговой площадкой: регистрация, размещение лотов, подача заявок	Организаторы	https://my.mts-link.ru/j/532087/214610119
11.11.2025	4 техники прямых продаж на ЭТП ТендерПро	Поставщики	https://my.mts-link.ru/j/293901/135035119
13.11.2025	Возможности автоматизации аукционов на ЭТП ТендерПро: как привлекать качественных участников	Организаторы	https://my.mts-link.ru/j/532087/624269609
02.12.2025	Новый функционал для поставщиков. Почему важно следить за обновлениями	Поставщики	https://my.mts-link.ru/j/293901/858232449
18.12.2025	Новый функционал для организаторов. Эффективное взаимодействие с участниками	Организаторы	https://my.mts-link.ru/j/293901/193638439

--	--	--	--

По вопросам участия обращайтесь по тел.:

+7 (495) 215-14-38, доб.146, e-mail: nkuznezova@tender.pro,

astarchenko@tender.pro

Онлайн-экскурсии по системе ТендерПро позволят ознакомиться с особенностями работы на электронной площадке.

Экскурсии проходят по направлениям:

- Продажи;
- Закупки;
- Реализация неликвидов;
- Участие в тендерах.

На экскурсии компании смогут в интерактивном режиме задать интересующие вопросы эксперту ТендерПро и получить рекомендации по работе на площадке. Специалист продемонстрирует полный цикл создания электронной процедуры или участия в ней, в зависимости от запроса участника экскурсии.

Компании узнают:

- как правильно подготовиться к участию в тендере;
- какие документы нужно предоставить;
- как заполнить заявку на участие;
- какие существуют полезные опции и когда их нужно применять;
- как быстро и эффективно разместить товар на площадке;
- какие стратегии продвижения использовать;
- как улучшить качество фотографий и описания товара, чтобы привлечь больше покупателей;
- как эффективно провести тендер;
- как работать с отчетностью.

Для записи на экскурсию перейдите на главную страницу [ЭТП ТендерПро](#) и нажмите на кнопку «Записаться на экскурсию» в правом нижнем углу. Выберите тему экскурсии: «Продажи», «Закупки», «Реализация неликвидов» или «Участие в тендерах», дату, время, количество участников и введите контактные данные. После успешной регистрации система отправит подтверждение на указанный адрес электронной почты.

С 2002 года компания ТендерПро накопила большой опыт и разработала комплект инструментов для выстраивания эффективных бизнес-процессов в области закупок и продаж. ТендерПро – это не только автоматизированная система для проведения конкурентных процедур, но и центр компетенции, который обеспечивает проведение бизнес-процессов закупок и продаж на высоком профессиональном уровне.

Маркетинговая служба ТендерПро обеспечивает продвижение торговых процедур и привлекает максимально возможное количество участников в конкурентные закупки, как в своей системе, так и в системах Заказчиков. В комплекс услуг входит: конъюнктурное исследование рынка, привлечение поставщиков к участию в закупке (используя персональные письма и телефонные переговоры), аналитика, экспертное заключение. Получение обратной связи от потенциальных участников позволяет собрать полезную маркетинговую информацию и улучшить качество проводимых закупок. Воспользоваться услугами маркетинга закупок можно как в части подготовки и организации процедур, так и комплексно. [См.подробнее](#)

Компания ТендерПро предоставляет возможность проведения полного цикла закупок силами сотрудников системы. Аутсорсинг – современный подход к закупкам, который позволит сократить издержки и временные затраты на рутинные торговые операции. Силы, опыт и наработанные связи наших специалистов работают на решение внутренних задач Заказчиков. [См.подробнее](#)

ТендерПро является единственной торговой площадкой, которая поддерживает собственный универсальный межкорпоративный каталог товаров. Центр каталогизации оказывает услуги Заказчикам по нормализации и ведению номенклатурных справочников предприятий. [См.подробнее](#)

Для обеспечения интеграции корпоративных систем клиентов с торговой площадкой Tender.Pro разработана специальная подсистема двухстороннего обмена данными (API). Интеграция позволяет максимально автоматизировать управление закупками и продажами в электронной информационной среде. Затраты времени персонала при этом уменьшаются, расходы предприятия

существенно сокращаются. Интеграция возможна как в части выгрузки информации, так и в виде полноценного обмена данными с системами клиентов.

[См.подробнее](#)

Пакет услуг

Каждая компания, исходя из своих требований, может сформировать индивидуальный пакет услуг для повышения эффективности процессов и оптимизации затрат.

Основной услугой компании ТендерПро является разработка и обеспечение функционирования электронной торговой площадки (ЭТП) Tender.Pro. ЭТП - это сервис, объединяющий организационные, информационные и технические решения, которые позволяют обеспечить взаимодействие между заказчиком и поставщиками для заключения сделки, используя электронные каналы связи.

Оператор ЭТП

ТендерПро владеет программно-аппаратными средствами и обеспечивает проведение закупочных процедур в электронной форме в соответствии с законодательством РФ.

Оператор ЭТП обеспечивает:

- конфиденциальность информации об участниках аукциона, оставленной на сайте;
- непрерывность проведения процедур в электронной форме;
- надёжность функционирования программного и технического оснащения;
- равный доступ всех участников к участию в процедурах;
- техническую поддержку всем участникам и посетителям ЭТП.

Сложные закупки крупных компаний требуют особого подхода к организации торгов. Привлечение потенциальных поставщиков к открытой закупке не ограничивается автоматической рассылкой приглашений.

Проработка конкурсов на предтендерном этапе

Комплекс мероприятий по глубокой проработке конкурсов на предтендерном этапе включает в себя:

- исследование конъюнктуры рынка;
- поиск потенциально заинтересованных в закупках компаний;
- адресное оповещение о возможностях участвовать в закупке;
- приглашение к участию в конкурентных закупках.

Результат маркетинга закупок

Благодаря более глубокой проработке сложных конкурсов удастся установить обратную связь с потенциальными поставщиками, учесть их пожелания, оказать консультационную помощь с возникшими трудностями по оформлению предложения и сбору документов.

Маркетинговые мероприятия дают возможность привлечь к закупкам сотни новых поставщиков. Многие предприятия становятся победителями конкурсов и новыми поставщиками крупных холдинговых компаний

Решения по аутсорсингу закупок включают все необходимые функции — от анализа поставщиков и автоматизации закупок, до формирования центра компетенции у заказчика.

Заказчик получает

- автоматизацию закупок;
- профессиональный call-center по закупкам;
- виртуальный отдел снабжения;
- сокращение затрат времени и средств на рутинные операции;
- полную прозрачность и управляемость.

Виртуальный отдел закупок способен провести региональные закупки на общем, стандартно высоком, уровне с поддержкой поставщиков по нескольким линиям через профессиональный колл-центр, что важно при быстром росте объема закупок и распределенной сети филиалов.

Услуга позволяет

- получить 40% экономии от начальной цены при закупках работ и услуг на региональных рынках
- 5-10 % экономии при закупках ТМЦ

Закупки за счет внешнего оператора автоматизированы и шаблонизированы. На этом фундаменте легко впоследствии организовать современный центр компетенции по электронным закупкам внутри компании. Для этой цели есть система обучения и тренеры, а так же доступен формат аутстаффинга.

Наши технологии работы с поставщиками строятся на реальном опыте проведения тендеров и привлечения поставщиков к закупкам. Проработка рынка бэк-офисом ТендерПро, используется такими заказчиками как: ЛУКОЙЛ, Руссдрагмет, Газпром.

[См. подробнее](#)

Центр каталогизации ТендерПро обеспечивают единообразное и однозначное описание МТР.

Внедрение mdm решений на предприятиях само по себе не обеспечивает выполнение основной задачи заказчика – не делает основные данные (справочник МТР) качественными.

Качество данных подразумевает:

- Актуальность;
- Однозначность идентификации объекта;
- Однозначность понимания (интерпретации) описаний объектов;
- Информативность и логическую полноту данных;
- Отсутствие дублирующих записей.

Каталогизации данных

- Идентификация;
- Описание;
- Классификация;
- Унификация;
- Кодификация.

Каталогизация данных предполагает

- применение унифицированной модели данных на основе параметрического описания и стандартизированных терминологических словарей;
- регламентирование процессов ведения справочников на основе применения методики каталогизации;
- обеспечение качества данных согласно стандартам серии ISO 8000 (ГОСТ Р ИСО 8000).

Состав работ

- Разработка методики формирования полного наименования;
- Нормализация позиций МТР. Выявление дублей;
- Иерархическая классификация позиций МТР;
- Разбиение позиций на свойства в соответствии с шаблонами классов.

В рамках реализации Проекта предусмотрено

1. Создание единой методики ведения справочника номенклатуры;
2. Проведение каталогизации;
3. Передача опыта, обучение.

Реализация Проекта позволит

- улучшить качество основных данных;
- повысить эффективность информационного взаимодействия между подразделениями;
- повысить оперативность и качество выполнения бизнес-процессов Закупки за счет повышения эффективности управления основными данными;
- сократить затраты на постпроектное ведение справочников МТР и Услуги.

Для основы классификации может быть взят любой доступный классификатор (по желанию Заказчика): ОКП, ОКПД 2, Единый Каталог TenderPro. Подбор и создание шаблонов классов выполняется на основе открытого электронного словаря eOTD*ЕССМА.

Результат

- Сокращение затрат на формирование консолидированной отчетности на 50%;
- Сокращение затрат на ведение НСИ на 50%;
- Снижение общих затрат на закупки минимально на 1-3%;

- Повышение производительности труда сотрудников, отвечающих за ведение НСИ, на 20%;
- Снижение складских запасов на 0,5-1,5%;
- Число корректировок в документообороте сократилось с 5 до 0,1%;
- Качественные данные снижают дублирование данных в организациях и связанных расходов на 80%.

[См. подробнее](#)

Наша услуга – это новый канал продаж для Вашей компании.

Цель данного сопровождения - увеличение объема продаж Вашей продукции.

Сервис освобождает организационные, финансовые и человеческие ресурсы компании для развития новых направлений или концентрации усилий на основных направлениях деятельности компании.

Состав услуги

- Аккредитация на ЭТП ТендерПро
- Устные консультации по вопросам участия в тендерах
- Подбор тендеров, соответствующих специфике организации
- Заключение специалистов по итогам анализа документации и рекомендации о целесообразности участия в тендерах
- Подготовка и подача запросов на разъяснение документации организатору
- Подготовка и подача заявок
- Участие в торгах от имени Вашей организации с согласованием нижнего порога цены
- Консультации при участии в торгах

Результат

- Победа в интересных для Вас тендерах
- Выгодные заказы и стабильное финансирование
- Новые возможности без лишних затрат времени и ресурсов
- В кризис не только остаетесь «на плаву», но успешно и динамично развиваетесь

Для компаний, по каким-то причинам, не имеющим возможности проводить процедуры на площадке Tender.Pro и предпочитающим иметь собственную систему закупок, мы готовы разработать индивидуальное решение.

Самостоятельное управление закупками

В это случае управление системой закупок осуществляется клиентом самостоятельно.

Система устанавливается на отдельном сервере, все ресурсы которого находятся в распоряжении клиента.

Объединение подразделений

Собственная система электронных закупок позволит компании не зависеть от месторасположения и числа офисов. Все сотрудники отдела материально-технического снабжения будут работать в одной системе, даже если они расположены в разных городах.

Профессиональный подход

Создание корпоративной торговой площадки на основе ядра Tender.Pro имеет явные преимущества по сравнению с разработкой собственной системы.

Tender.Pro – ИТ-компания со специализацией на разработке и сопровождении решений в области электронных закупок и продаж. Решения компании проверены рынком, оттестированы большим числом клиентов и убедительно доказывающие свою эффективность.

Разработка решений для закупок компанией, которая профессионально специализируется на создании и эксплуатации систем электронных закупок гарантирует:

- Использование современных технологий
- Соответствие требованиям безопасности и защиты
- Соблюдение норм и регламентов бизнес-процесса
- Адекватность требованиям рынка

- Компиляцию лучших существующих практик

Разработка на заказ

Предсказуемая разработка с понятными процессами и контролируемым результатом. Компания ТендерПро готова разработать индивидуальное решение для Вашего бизнес-процесса снабжения и сбыта, или адаптировать и доработать имеющийся функционал.

[Разработка на заказ](#)

Оказание услуг по организации и проведению электронных торгов с целью последующего заключения договоров купли-продажи не востребованного имущества – одно из направлений деятельности площадки Tender.Pro.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

Возможности площадки

- Размещение информации на торговой площадке в сети интернет;
- Продвижение информации об открытых процедурах на целевую аудиторию;
- Оповещение целевой аудитории через подписку;
- Рассылка приглашений к торгам по сегментированной базе;
- Интеграция с ведущими агрегаторами;
- Выгрузка процедур на отраслевые порталы;
- Проработка рынка специалистами Call-center;
- Обратная связь, анализ;
- Использование e-mail маркетинга с привлечением сторонних баз;
- Сотрудничество с экспертами по продажам неликвидов.

Особенности бизнес-процесса «реализация неликвидов через онлайн аукцион» в системе Tender.Pro реализованы через специальные типы шаблонов конкурсов и отчетности. При формировании процедуры учтена специфика выставления НДС в данном виде торгов.



Рейтинговое агентство «Эксперт РА» — российское кредитное рейтинговое агентство. Занимается присвоением рейтингов, а также исследовательско-коммуникационной деятельностью. Входит в реестр кредитных рейтинговых агентств Банка России.

КонтурДиадок

Диадок — это система электронного документооборота (ЭДО), в которой можно формировать, отправлять, получать и подписывать электронные документы. Они равносильны бумажным с собственноручной подписью.

КонтурШкола

КонтурШкола - профессиональный образовательный онлайн-проект. Цель — создать лучшую платформу для обучения специалистов госзакупок.



«1С-Корпоративные системы управления» является дочерним предприятием группы компаний «1С». Компания специализируется на реализации проектов создания, внедрения и технологической поддержки учетных систем, автоматизации производственной и финансово-хозяйственной деятельности предприятий корпоративного сектора и государственных учреждений.



Синапс – крупнейший в России агрегатор госзакупок, тендеров госкорпораций и крупных коммерческих компаний. Сервис работает с 2014 года. Собирает информацию с действующих электронных магазинов, торговых площадок и секций, содержит инструменты аналитики и автоматизации тендерной

деятельности. Среди клиентов Синапс – компании, участвующие в закупках на строительство и ремонт, поставку продуктов питания и медикаментов, оказание услуг в сфере связи и многих других, а также те, кто ищет заказы на субподряд.



Компания Гермес внедряет простые SMART-методы управления закупками в гармонии со всеми службами предприятия.



TenderGuru.ru – глобальная информационно-аналитическая система поиска и мониторинга тендеров.

Более 35000 источников государственных и коммерческих закупок. Все регионы России, СНГ и страны мира.



TenderMedia.ru – информационная поисковая система тендеров. Большая база тендеров, собранная со всех крупных торговых площадок РФ. Государственные закупки 44-ФЗ, 223-ФЗ. Коммерческие тендеры. Мониторинг новых тендеров. Аналитика.



Seldon – российский разработчик IT-сервисов на основе открытых данных, входит в число мировых лидеров в области обработки естественного языка. Продукты компании автоматизируют работу тендерного отдела (поиск, мониторинг, маршрутизация и аналитика закупок), упрощают обоснование НМЦК и подбор поставщиков.



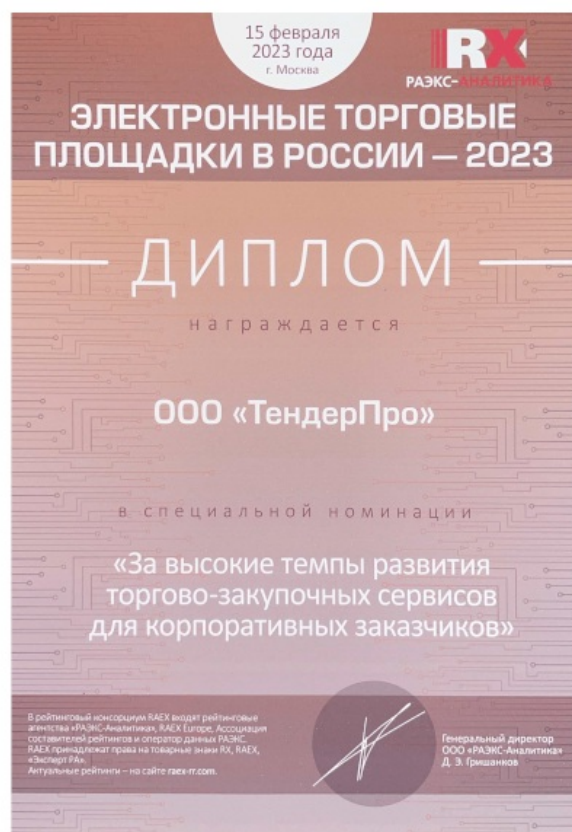
ПромКаталог – каталогизация, сопровождение IT проектов, подбор b2b решений, аудит бизнес-процессов, IT-консалтинг, интеграция и автоматизация.



Справочные системы – любые задачи по разработке информационных систем, программированию, разработке приложений и сайтов.



АО «Зарубеж-Экспо» — организатор международных мероприятий, способствующих укреплению торгово-экономических, культурных и гуманитарных связей между Россией и другими странами. Компания оказывает поддержку российскому экспорту, налаживая контакты с зарубежными партнерами и обеспечивая информационную поддержку.







ПСТ
ПромСтройТест

СИСТЕМА ДОБРОВОЛЬНОЙ СЕРТИФИКАЦИИ
"ПРОМСТРОЙТЕСТ"
РЕГИСТРАЦИОННЫЙ № РОСС RU.31107.04ЖКР0

Орган по сертификации ООО «ПромСтройТест»
Россия, г. Москва, ул. Саввинская роща, д. 6, корп. 1, оф. 21
Тел. (495) 943-16-32
Факс (495) 943-16-32
Рег. № ПСТ.RU.0005

СЕРТИФИКАТ СООТВЕТСТВИЯ
Per. № ПСТ.RU.0005.E000040

НАСТОЯЩИЙ СЕРТИФИКАТ УДОСТОВЕРЯЕТ, ЧТО
СИСТЕМА МЕНЕДЖМЕНТА ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
ПРИМЕНИТЕЛЬНО К ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО СОЗДАНИЮ И ИСПОЛЬЗОВАНИЮ БАЗ
ДАННЫХ И ИНФОРМАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ

СООТВЕТСТВУЕТ ТРЕБОВАНИЯМ
ГОСТ Р ИСО/МЭК 27001-2021 (ISO/IEC 27001:2013)

Сертификат выдан Обществу с ограниченной ответственностью
«ТендерПро»
141707, г. Долгопрудный, проспект Пацаева, д. 7, корп. 1, оф. 43
ИНН 5008041569 ОГРН 1065047057305

Дата регистрации 17 декабря 2024 г. Срок действия до 17 декабря 2027 г.

Руководитель органа по сертификации К.И. Правдина Эксперт С.Ю. Сидоров

16500

Настоящий сертификат обязывает организацию поддерживать систему выполнения работ в соответствии с высокими стандартами, что будет свидетельствовать о качестве работы по сертификации.
Система добровольной сертификации "ПромСтройТест" и ее подразделения при проведении мероприятий исполнительного контроля

ПСТ
ПромСтройТест

СИСТЕМА ДОБРОВОЛЬНОЙ СЕРТИФИКАЦИИ
"ПРОМСТРОЙТЕСТ"
РЕГИСТРАЦИОННЫЙ № РОСС RU.31107.04ЖКР0

Орган по сертификации ООО «ПромСтройТест»
Россия, г. Москва, ул. Саввинская роща, д. 6, корп. 1, оф. 21
Тел. (495) 943-16-32
Факс (495) 943-16-32
Рег. № ПСТ.RU.0005

СЕРТИФИКАТ СООТВЕТСТВИЯ
Per. № ПСТ.RU.0005.A001391

НАСТОЯЩИЙ СЕРТИФИКАТ УДОСТОВЕРЯЕТ, ЧТО
СИСТЕМА МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ПРИМЕНИТЕЛЬНО К ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО
СОЗДАНИЮ БАЗ ДАННЫХ И ИНФОРМАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ

СООТВЕТСТВУЕТ ТРЕБОВАНИЯМ
ГОСТ Р ИСО 9001-2015 (ISO 9001:2015)

Сертификат выдан Обществу с ограниченной ответственностью
«ТендерПро»
141707, г. Долгопрудный, проспект Пацаева, д. 7, корп. 1, оф. 43
ИНН 5008041569 ОГРН 1065047057305

Дата регистрации 17 декабря 2024 г. Срок действия до 17 декабря 2027 г.

Руководитель органа по сертификации К.И. Правдина Эксперт С.Ю. Сидоров

16497

Настоящий сертификат обязывает организацию поддерживать систему выполнения работ в соответствии с высокими стандартами, что будет свидетельствовать о качестве работы по сертификации.
Система добровольной сертификации "ПромСтройТест" и ее подразделения при проведении мероприятий исполнительного контроля

ПСТ
ПромСтройТест

СИСТЕМА ДОБРОВОЛЬНОЙ СЕРТИФИКАЦИИ
"ПРОМСТРОЙТЕСТ"
РЕГИСТРАЦИОННЫЙ № РОСС RU.31107.04ЖКР0

Орган по сертификации ООО «ПромСтройТест»
Россия, г. Москва, ул. Саввинская роща, д. 6, корп. 1, оф. 21
Тел. (495) 943-16-32
Факс (495) 943-16-32
Рег. № ПСТ.RU.0005

**РАЗРЕШЕНИЕ НА ПРИМЕНЕНИЕ
ЗНАКА СООТВЕТСТВИЯ СИСТЕМЫ
СЕРТИФИКАЦИИ «ПромСтройТест»**
№ E000040

Разрешение выдано Обществу с ограниченной ответственностью
«ТендерПро»
141707, г. Долгопрудный, проспект Пацаева, д. 7, корп. 1, оф. 43
ИНН 5008041569 ОГРН 1065047057305
на основании сертификата соответствия
№ ПСТ.RU.0005.E000040 от 17.12.2024 г.

Разрешение дано на применение знака соответствия системы
добровольной сертификации «ПромСтройТест»

Срок действия с 17.12.2024 г. до 17.12.2027 г.

Условия применения знака соответствия:
фирменные бланки, сопроводительная документация, рекламная продукция

Руководитель органа по сертификации К.И. Правдина

16501

Настоящий сертификат обязывает организацию поддерживать систему выполнения работ в соответствии с высокими стандартами, что будет свидетельствовать о качестве работы по сертификации.
Система добровольной сертификации "ПромСтройТест" и ее подразделения при проведении мероприятий исполнительного контроля

РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

СВИДЕТЕЛЬСТВО
о государственной регистрации программы для ЭВМ
№ 2015616329

Tender.pro

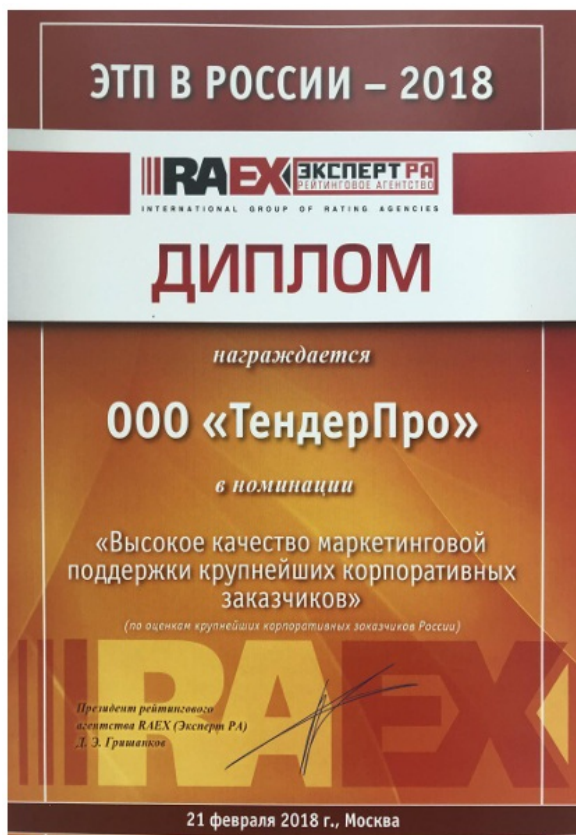
Правообладатель: Общество с ограниченной ответственностью
«ТендерПро» (RU)

Автор: Умрихин Олег Викторович (RU)

Заявка № 2015613108
Дата поступления 17 апреля 2015 г.
Дата государственной регистрации
в Реестре программ для ЭВМ 05 июня 2015 г.

Врио руководителя Федеральной службы
по интеллектуальной собственности

Л.Л. Кирий











С целью исполнения подпункта «г» пункта 4 Положения о государственной аккредитации российских организаций, осуществляющих деятельность в области информационных технологий утвержденного Постановлением Правительства РФ № 1729 от 30.09.2022 г. сообщаем, что ООО «ТендерПро» осуществляет деятельность по созданию и использованию баз данных, компьютерного программного обеспечения для функционирования информационного ресурса, расположенного по адресу www.tender.pro

Электронная торговая площадка «ТендерПро» включена в [реестр российского ПО](#) за регистрационным номером 10635, код класса 04.11 «Системы управления процессами организации», 04.15 «Информационные системы для решения специфических отраслевых задач», дата регистрации 27.05.2021.

ООО "ТендерПро" в соответствии с пп. б пункта 7 положения о государственной аккредитации российских организаций, осуществляющих деятельность в области информационных технологий, утвержденного постановлением Правительства РФ от 30.09.2022 г. № 1729, получает доход от передачи прав простой (не исключительной) лицензии на использование программного обеспечения электронной торговой площадки "ТендерПро", зарегистрированного в реестре российского ПО.

ООО "ТендерПро" входит в [реестр](#) аккредитованных ИТ-компаний.

[Согласие налогоплательщика на раскрытие сведений, составляющих налоговую тайну](#)

Центральный офис

Адрес: 141707, МО, г. Долгопрудный, проспект Пацаева, д. 7, корп. 1, оф. 43

В Центральном офисе обслуживание клиентов не производится

По вопросам обслуживания просьба обращаться

тел.: +7 (495) 215-14-38 (круглосуточно)

client@tender.pro

Реквизиты центрального офиса

ООО «ТендерПро»

ИНН 5008041569 КПП 500801001 ОГРН 1065047057305 ОКПО 96277108

141707, г. Долгопрудный, проспект Пацаева, д. 7, корп. 1, оф. 43

р/сч. 40702810818424219995 в Филиал "ЦЕНТРАЛЬНЫЙ" Банка ВТБ ПАО Г.

МОСКВА

БИК 044525411

к/сч. 30101810145250000411

Директор: Умрихин Олег Викторович

ОКВЭД 63.11.1

Деятельность по созданию и использованию баз данных и информационных ресурсов

Представительства

КАЗАХСТАН

ТОО «ТендерПро»

+7 (721) 290-43-19

kz@tender.pro

УЗБЕКИСТАН

+998 78-150-0314

info@xt-xarid.uz

Адреса и реквизиты

Телефонный Центр «ТендерПро-Консультант»:

Тел.: +7 (495) 215-14-38 (круглосуточно)

Обратный звонок

client@tender.pro

Адрес для корреспонденции:

ООО "ТендерПро"

141707 г. Долгопрудный, МО проспект Пацаева, д. 7, корп. 1, оф. 43

Чернева Татьяна Сергеевна, +7 (495) 215-14-38, доб 105.

График работы офиса: понедельник-пятница 10:00-18:00 мск (без обеда).

Перед доставкой корреспонденции требуется предварительно позвонить не менее чем за 1 час.

Офисы в регионах России

Воронеж +7 (473) 300-31-36

Екатеринбург +7 (343) 247-83-04

Казань +7 (843) 210-09-25

Краснодар +7 (861) 201-82-24

Красноярск +7 (391) 229-80-83

Москва +7 (495) 215-14-38

Нижний Новгород +7 (831) 280-85-09

Новосибирск +7 (383) 207-57-85

Пермь +7 (342) 235-78-37

Ростов-на-Дону +7 (863) 303-28-06

Самара +7 (846) 212-95-52

Санкт-Петербург +7 (812) 748-25-40

Челябинск +7 (351) 799-56-10

Представительства

КАЗАХСТАН

+7 (721) 290-43-19

kz@tender.pro

100000, Казахстан, г. Караганда, ул. Лободы 9, к. 2

УЗБЕКИСТАН

+998 78 207-91-97

x_tender@umail.uz

Для звонков с мобильных и стационарных телефонов, зарегистрированных в регионах, где нет прямых номеров

8 (800) 500-84-12